

## Accountmanager NL & Europa

### Wat krijg je?

- €2300,- tot €3800,- bruto op basis van fulltime (afhankelijk van kennis en ervaring)
- Winstuitkering
- 200 vakantie uren op basis van fulltime
- Flexibiliteit in uren en werkdagen
- Uitdagende en zelfstandige functie met veel vrijheid
- Volop ruimte om jezelf (verder) te ontwikkelen
- Een hecht team in een snelgroeiende, innovatieve organisatie met leuke collega's
- Inspirerende werkplek met uitzicht

### Wie is NatureGreen?

NatureGreen is een snelgroeiende organisatie die als missie heeft om zoveel mogelijk zwarte daken te veranderen in fraaie groene daken omdat dit alleen maar voordelen oplevert. NatureGreen bestaat nu 2,5 jaar en met een team van 12 collega's bedienen we onze klanten in Duitsland, België en Nederland. Ook zijn we bezig met het uitbreiden naar andere Europese landen.

Wij leveren groendaksystemen, die bestaan uit diverse onderlagen tot en met de vegetatiemat. Deze systemen zijn geschikt voor platte daken en licht hellende daken. We hebben een samenwerkingsverband met onze kwekerij waardoor we zelf bepalen wat en hoe er gekweekt wordt en welke producten we in de hele keten uitleveren.

Wij onderscheiden ons in onze klanttevredenheid die altijd bovenaan staat (hoogste klant tevredenheidsscore in de branche volgens Google), korte lijntjes, een gunstig tarief en als een totaalleverancier, direct vanaf de kwekerij.

Ons kantoor zit in Ede, strak aan het knooppunt waar de A12, de A30 kruist. Verder hebben we 3 voorraadlocaties in Noord, Midden en Zuid Nederland.

### **Wat doe je?**

Als Accountmanager ga je actief ons zakelijk klantportfolio beheren, maar vooral ook uitbreiden. Wij leveren onze groendak producten aan de klantsegmenten dakdekkersbedrijven, bouwbedrijven, groenvoorzieners, tuincentra, hoveniersbedrijven en webshops. Dit doen we in Duitsland, Nederland en België en we willen graag uitbreiden richting andere Europese landen.

In jouw rol als Accountmanager ga je actief de B2B markt op, signaleer je kansen en ga je het gesprek aan met interessante organisaties. We werken met een innovatief product wat steeds populairder wordt, in sommige regio's zelfs verplicht is en waar steeds meer mensen de waarde van inzien. Dit maakt het dat je bezig bent in een onwijs leuke en dynamische markt.

Voor jouw vaste klanten ben je hun aanspreekpunt, maak je offertes op en schakel je met je collega's die kunnen calculeren en werkvoorbereiden. Veel van je werkzaamheden zal je vanaf kantoor kunnen doen, maar je zal ook regelmatig klanten of projecten bezoeken.

## **Wie ben je?**

- ✓ Je hebt een afgeronde relevante HBO opleiding.
- ✓ Je bent relatie-gericht en vind het leuk om klanten te adviseren.
- ✓ Je hebt een gezonde commerciële drive.
- ✓ Het is een pré als je goed Duits spreekt/schrijft.
- ✓ Het is een pré als je goed Engels spreekt/schrijft.
- ✓ Wij bevinden ons op het snijvlak van bouw, groen en duurzaamheid. Je hoeft geen ervaring te hebben in deze sectoren, maar groene daken wekken je interesse.
- ✓ Je bent bij voorkeur woonachtig in de regio Ede/Veenendaal en beschikbaar voor 32-40 uur.
- ✓ Je vind het een uitdaging om in een snelgroeiende organisatie te werken, dit heeft als voordeel dat je veel vrijheid hebt, je rol grotendeels zelf kan bepalen en je kan meegroeien. Dit heeft als nadeel dat zaken minder gestructureerd vastliggen. Hier moet je van houden.
- ✓ Je bent relatie-gericht en vind het leuk om klanten te adviseren.

## **En nu?**

Lijkt dit jou interessant en in je interesse gewekt? Dan is het tijd voor een kop koffie. Telefonisch je vragen afvuren mag natuurlijk ook. Bel even met Geert op 06-45341164 of mail naar [geert.schimmel@naturegreen.nl](mailto:geert.schimmel@naturegreen.nl)