

## **Commercieel Binnendienst Medewerker | Groendak Adviseur**

### **Wat krijg je?**

- €2300,- tot €3800,- bruto op basis van fulltime (afhankelijk van kennis en ervaring)
- Winstuitkering
- 200 vakantie uren op basis van fulltime
- Flexibiliteit in uren en werkdagen
- Uitdagende en zelfstandige functie met veel vrijheid
- Volop ruimte om jezelf (verder) te ontwikkelen
- Een hecht team in een snelgroeiende, innovatieve organisatie met leuke collega's
- Inspirerende werkplek met uitzicht

### **Wie is NatureGreen?**

NatureGreen is een snelgroeiende organisatie, die als missie heeft om zoveel mogelijk zwarte daken te veranderen in fraaie groene daken omdat dit alleen maar voordelen oplevert. NatureGreen bestaat nu 2,5 jaar en met een team van 12 collega's bedienen we onze klanten in Duitsland, België en Nederland. Ook zijn we bezig met het uitbreiden naar andere Europese landen.

Wij leveren groendaksystemen, die bestaan uit diverse onderlagen tot en met de vegetatiemat. Deze systemen zijn geschikt voor platte daken en licht hellende daken. We hebben een samenwerkingsverband met onze kwekerij waardoor we zelf bepalen wat en hoe er gekweekt wordt en welke producten we in de hele keten uitleveren.

Wij onderscheiden ons in onze klanttevredenheid die altijd bovenaan staat (hoogste klant tevredenheidsscore in de branche volgens Google), korte lijntjes, een gunstig tarief en als een totaalleverancier, direct vanaf de kwekerij.

Ons kantoor zit in Ede, strak aan het knooppunt waar de A12, de A30 kruist. Verder hebben we 3 voorraadlocaties in Noord, Midden en Zuid Nederland.

### **Wat doe je?**

In de rol van Commercieel Medewerker Binnendienst zit je op onze sales afdeling. Dagelijks komen er vele aanvragen binnen van klanten die je oppakt. Afhankelijk van jouw kennis en ervaring bekijken we welke klantgroep je oppakt, dit kan zowel B2C als B2B zijn. Klanten benaderen ons omdat zij advies willen hoe zij het beste hun zwarte dak, groen kunnen maken. Met hen spreken we de wensen door, bekijken we welk type groendak het beste aansluit bij de wensen, worden maten en informatie doorgegeven en maken we een passende offerte op. Een klant vertrouwt op jouw expertise en jouw ervaring. Jouw advies is dus erg belangrijk.

Luisteren en adviseren staat bij ons altijd op 1, niet ieder dak is geschikt voor een groendak dus soms verkoop je "nee". Maar het is leuk om met je commerciële drive ervoor te zorgen dat een klant blij is met je advies en je een klant tot ambassadeur hebt gemaakt. Dan krijg je vanzelf de order wel.

Onze klanten zijn enerzijds particulieren die hun woonhuis, schuur, garage, veranda, uitbouw of andere platte of licht hellende daken willen vergroenen. Ook heb je regelmatig te maken met een groep burens, een complete straat, een complete wijk of een appartementencomplex. Daarnaast leveren we veel business to business aan zakelijke relaties die bij ons inkopen zoals groenvoorzieners, groendak webshops, bouwbedrijven, hoveniersbedrijven en dakdekkersbedrijven. Onze derde doelgroep zijn projecten waarvoor we alles verzorgen. Denk dan aan daken van scholen, ziekenhuizen, kantoren of overheidsgebouwen.

### **Wie ben je?**

- ✓ Je hebt een afgeronde relevante HBO opleiding.
- ✓ Je bent relatie-gericht en vind het leuk om klanten te adviseren.
- ✓ Je hebt een gezonde commerciële drive.
- ✓ Het is een pré als je goed Duits spreekt/schrijft.
- ✓ Het is een pré als je goed Engels spreekt/schrijft.
- ✓ Wij bevinden ons op het snijvlak van bouw, groen en duurzaamheid. Je hoeft geen ervaring te hebben in deze sectoren, maar groene daken wekken je interesse.
- ✓ Je bent bij voorkeur woonachtig in de regio Ede/Veenendaal en beschikbaar voor 32-40 uur.
- ✓ Je vind het een uitdaging om in een snelgroeiende organisatie te werken, dit heeft als voordeel dat je veel vrijheid hebt, je rol grotendeels zelf kan bepalen en je kan meegroeien. Dit heeft als nadeel dat zaken minder gestructureerd vastliggen. Hier moet je van houden.
- ✓ Je vind koude acquisitie (in het laagseizoen) ook een leuke uitdaging die je niet uit de weg gaat.



## **En nu?**

Lijkt dit jou interessant en in je interesse gewekt? Dan is het tijd voor een kop koffie. Telefonisch je vragen afvuren mag natuurlijk ook. Bel even met Geert op 06-45341164 of mail naar [geert.schimmel@naturegreen.nl](mailto:geert.schimmel@naturegreen.nl)