Accountmanager België / Noord-Frankrijk

40 uur

NatureGreen is specialist in groendaken, retentiedaken en daktuinen. In België en Noord-Frankrijk breiden we onze markt verder uit en daarom zoeken we een accountmanager die daar de touwtjes in handen neemt.



Onderweg voor een afspraak in België of Noord-Frankrijk.

Uitbreiding van de markt

Als accountmanager ben je het gezicht van NatureGreen in België en Noord-Frankrijk. Je zet NatureGreen meer op de kaart, legt nieuwe commerciële contacten en onderhoudt de relaties die er al zijn. Je doet dat in je eigen tempo en op je eigen manier: jij kent de markt, jij weet wat daar werkt.

Wat ga je doen?

Je bent verantwoordelijk voor de groei van NatureGreen in jouw regio:

- Je breidt de markt in België en Noord-Frankrijk verder uit.
- Je gaat nieuwe commerciële relaties aan.
- Je onderhoudt de bestaande relaties (relatiebeheer).
- Je adviseert en calculeert projecten.
- Je gaat mee met klanten op projectbezoeken.
- Je bezoekt potentiële nieuwe klanten.
- Je analyseert nieuwe kansen en potenties en houdt die in de gaten.

> **Kortom** · *Jij legt de basis voor een groeiende groendakmarkt in België en Noord-Frankrijk.*

Wie zoeken wij?

Zelfstandigheid vinden we erg belangrijk: je ziet werk liggen, pakt het op en verwacht daarbij geen dagelijkse sturing. Verder ben je iemand die:

- zelfstandig kan werken en verantwoordelijkheid durft te nemen;
- werk ziet liggen, in oplossingen denkt en planmatig te werk gaat;
- communicatief sterk is en makkelijk contact legt;
- zowel Vlaams (Nederlands) als Frans spreekt en schrijft;
- affiniteit heeft met groendaken, dak- of tuinbouw en de bouwsector;
- in het bezit is van rijbewijs B en graag de deur uit gaat voor afspraken bij klanten;
- stressbestendig is en het tempo van een snel groeiend bedrijf aankan.

Ervaring telt

Ervaring is belangrijker dan diploma's. Heb jij ervaring in een commerciële rol binnen de groendak-, dak- of groensector? Dan horen we graag van je.

Wat bieden wij?

Je krijgt een zelfstandige functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid. Je kunt rekenen op:

- Een zelfstandige functie waarin jij de markt in België en Noord-Frankrijk vormgeeft.
- Een dienstverband van 40 uur per week.
- Een marktconform salaris, passend bij je ervaring en verantwoordelijkheden.
- Korte lijnen, een informele werksfeer en een enthousiast team.
- Ruimte om zelf verantwoordelijkheid te nemen en mee te denken.
- Werken bij een bedrijf dat de wereld iedere dag een stukje groener maakt.

Werken bij NatureGreen

NatureGreen is specialist in groendaken, retentiedaken en daktuinen. Onze missie is helder: grijze daken veranderen in groene, levende daken. We zijn een betrokken en praktisch team met korte lijnen, persoonlijk contact en ruimte om verantwoordelijkheid te nemen. Onze kernwaarden zijn verfrissend, relatiegericht en toegewijd.

Interesse? · Ben je enthousiast? Stuur dan je cv en een korte motivatie naar emma.versteeg@naturegreen.nl onder vermelding van 'Vacature Accountmanager'. We maken graag kennis met je!

Functie in het kort

Regio	België / Noord-Frankrijk
Uren	40 uur
Functie	Accountmanager